

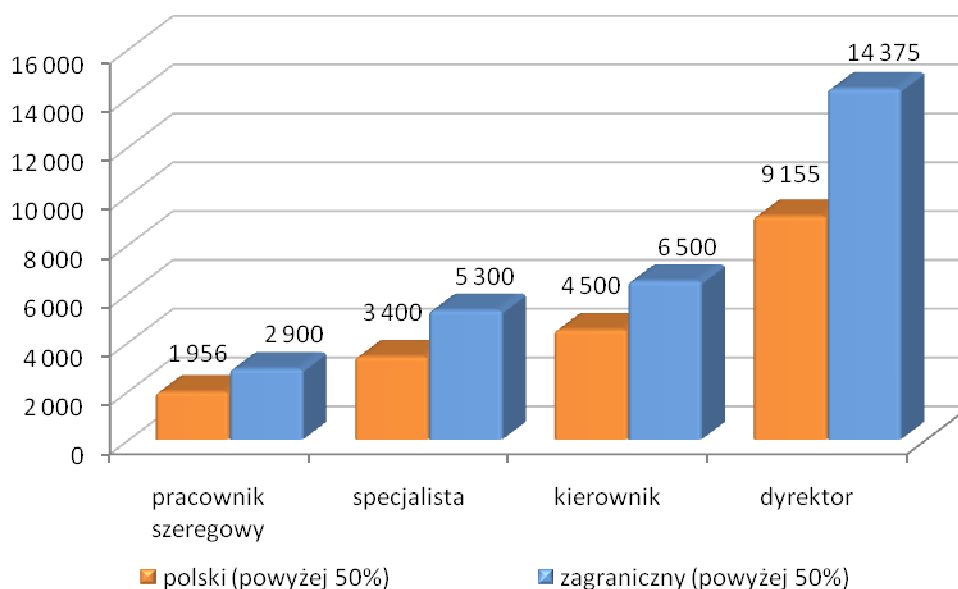
## PRZYKŁADOWE ANALIZY

### Część I. Analizy wynagrodzeń na szczeblach zarządzania

#### Wynagrodzenia całkowite na różnych szczeblach zarządzania

poziom	próba	1' decyl	dolny kwartyl	mediana	górny kwartyl	9' decyl	średnia
pracownik szeregowy	1 955	1 200	1 520	<b>2 200</b>	3 500	5 590	3 035
specjalista	2 721	1 940	2 700	<b>4 100</b>	6 400	10 000	5 352
kierownik	2 025	2 250	3 300	<b>5 300</b>	8 500	13 000	7 031
dyrektor	803	5 000	7 100	<b>11 500</b>	19 000	28 000	17 653

#### Wynagrodzenia osób w firmach z różnym kapitałem na poszczególnych szczeblach zarządzania

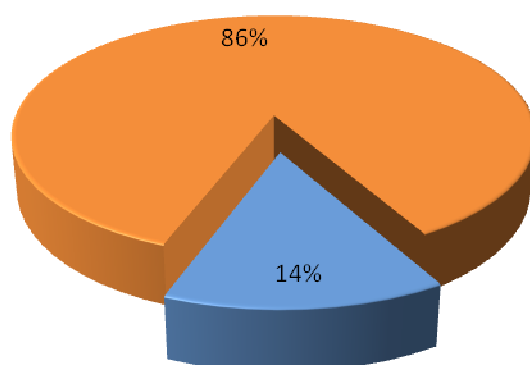


## Część II. Analizy wynagrodzeń na stanowiskach

### Wynagrodzenia całkowite i podstawowe Analityków ds. sprzedaży

poziom	próba	1' decyl	dolny kwartyl	mediana	górny kwartyl	9' decyl	średnia
w. podstawowe	183	2 200	3 100	<b>4 200</b>	5 500	7 000	4 474
w. całkowite	183	2 410	3 400	<b>4 700</b>	6 500	8 000	5 390

### Udział premii w wynagrodzeniu całkowitym Sprzedawców



■ premia

### Wynagrodzenia Specjalistów ds. sprzedaży w poszczególnych regionach

region	próba	1' decyl	dolny kwartyl	mediana	górny kwartyl	9' decyl	średnia
północno-zachodni	437	2 000	2 600	<b>3 500</b>	5 200	6 900	4 230
mazowiecki	697	2 600	3 600	<b>5 400</b>	7 871	11 400	6 207
południowo-zachodni	621	1 900	2 450	<b>3 400</b>	5 000	7 200	4 123
wschodni	263	1 700	2 146	<b>3 000</b>	4 480	6 400	3 744

## Wynagrodzenia Kierowników ds. sprzedaży o różnej znajomości języków obcych

języki	próba	1' decyl	dolny kwartyl	mediana	górny kwartyl	9' decyl	średnia
0	645	2 300	3 186	<b>4 600</b>	7 000	10 500	5 775
1	578	2 700	4 000	<b>6 000</b>	9 500	14 009	7 768
2+	122	2 950	4 000	<b>6 775</b>	11 000	17 000	9 021

## Benefity oferowane na stanowisku Key Account Managera

